

職務経歴書

2020年1月16日現在

氏名：角田 弘志

職務経歴概要

中堅 SIer の (株) 電通国際情報サービスに新卒入社後、開発/営業/企画/支社の各部門での実務およびマネジメント業務を担当

■ 職務経歴

株式会社電通国際情報サービス 1977年4月～2015年3月 (38年0ヶ月)

【事業内容】 システムインテグレータ

【従業員数】 2,783名 (連結：2018年12月末現在)

【資本金】 81億8,050万円

1977年4月～1984年3月 システム開発部門に配属

【業務内容】 顧客要件に沿った業務システム(会計/販売/物流)の開発

【業務実績】 食品メーカー向けルートセールス販売管理システム(国内初ハンディターミナル開発)
医療機器メーカー向け国際間受発注ネットワークシステム開発、他

1984年4月～1993年9月 営業技術部門に転属

【業務内容】 GE社提供の国際ネットワークを利用した国際間データ交換システム

【業務実績】 国内大手金融/製造/物流企業(数十社)向けの国際間データ交換システム開発および導入支援

1993年10月～2013年9月 関西支社技術部門に転属

【業務内容】 部長職として関西技術部門のマネジメント全般および顧客開拓支援

【業務実績】 関西・中部地区の上場企業向けソフトウェアパッケージ(自社製)の販売推進および導入PJ管理
※上記期間中に東京本社技術部門の部長職として2度(約4年半)赴任

2013年9月 株式会社電通国際情報サービスを定年退職

2013年10月 株式会社電通国際情報サービスに再雇用入社

2013年10月～2015年3月 関西支社技術部門に配属

【業務内容】 部長補佐職として関西技術部門のマネジメント全般支援および顧客開拓支援

【業務実績】 業績貢献管理(稼働状況管理、原価管理、等)、アライアンス推進(パートナー開拓、条件交渉、等)
販売促進(セミナー/プロモーション企画および実施、代理店開拓、等)

2015年4月～2018年9月BS事業管理部兼BS営業企画推進部(関西)に配属

【業務内容】 営業企画担当(関西)および既存顧客サポート(関西)

【業務実績】 販売促進(セミナー企画および実施)、ユーザー会事務局支援、顧客定期フォロー等

2018年9月 株式会社電通国際情報サービスの再雇用期間終了

2018年10月 株式会社ダイレクトサイズ経由で電通国際情報サービスへ派遣

2018年10月～2019年12月グループ経営コンサルティング1部(関西)に所属

【業務内容】 営業企画担当(関西)および既存顧客サポート(関西)

【業務実績】 販売促進(セミナー企画および実施)、ユーザー会事務局支援、顧客定期フォロー

2020年1月～ 個人事業主として「あとりえ つのひろ」開業および上記業務を継続

■ 得意作業・スキル

< 1. 経営管理 >

- ・ 技術(コンサルティング)部門の組織運営(目標設定、業績評価、メンタルケア、等)
- ・ 技術部門の業績貢献管理(稼働状況管理、原価管理、等)
- ・ 技術パートナーとのアライアンス推進(パートナー開拓、条件交渉、等)

< 2. 営業推進 >

- ・ 新製品/サービスの企画および事業計画策定
- ・ 販売促進(セミナー/プロモーション企画および実施、代理店開拓、等)
- ・ 営業目標管理(予算および営業戦略策定、予算実績管理、等)

■ 取得資格

- ・ 1977年4月 普通自動車第一種運転免 取得

■ 自己PR

現職(中堅システムインテグレータ)でのマネジメントの経験、ノウハウで、中小のIT企業、ITベンチャーの業務推進・改善、業績向上に貢献できると考えます。